

コミュニケーション能力を高める！ 「自発的」提案営業力 向上研修

若手営業マンが能動的な提案、
営業活動をするための手法を習得します。

日時

2019年10月10日(木)

11月14日(木)

9:40

～16:40

会場：福岡県中小企業振興センター 303会議室
福岡市博多区吉塚本町9-15

受講料：5,500円（税込） 定員：15名

研修内容

- お客様を怒らせない、前向きな信頼関係を築くためのコツを学びます。
- 営業活動を楽しく行うための、心の捉え方を学び、モチベーション向上に繋がります。
- マーケティング理論の基礎知識を習得し、顧客のニーズを理解する方法を学びます。
- 自社商品・サービスの強みと弱みの分析方法を学び顧客に適したアピール内容を掴みます。

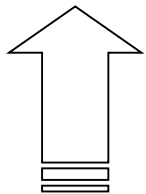
講師紹介



ワタナベコンサルティング 代表 渡辺日菜子
中小企業診断士（福岡県中小企業診断士協会 所属）

～講師紹介～

大手医療介護機器メーカーにて営業職として従事後、独立。自身の子育て経験から、保育士資格を保有。個別性の高い人材育成を意識した研修に高い評価を得ている。



定員15名
先着順

本紙に必要事項をご記入後、

FAX : 092-622-6884宛てにお申し込み下さい

< 受講申し込み >

『「自発的」提案営業力向上研修』

申込期限：定員に達し次第締め切らせていただきます。

留 意 事 項



独立行政法人高齢・障害・求職者雇用支援機構福岡支部
福岡職業能力開発促進センター

ポリテクセンター福岡

本研修は、厚生労働省所管の公的な職業能力開発施設であるポリテクセンター福岡の生産性向上人材育成支援センターが、地域の中小企業の生産性向上に関する課題やニーズに対応した知識・スキルを習得するために実施する公的な職業訓練です。今回、本会が事業取組団体としての選定を受け、ポリテクセンター福岡からの業務委託により、本会会員等の皆様のために生産性向上支援訓練を実施するものです。

- ・個人での受講はできません。企業(事業主)からの指示による申込みに限ります。
- ・お申込み受付後、受講料のお振込先を受講案内にてFAX送信いたします。お振込の確認が取れ次第、受講決定通知書をFAX送信いたします。
※恐れ入りますが、お振込手数料は受講者様のご負担にてお願いいたします。
※お申込み多数の場合は、先着順にさせていただきます。
- ・お申込み後、受講者を変更する場合は、実施日の1週間前までにご連絡ください。

お問合せ先

福岡県中小企業団体中央会 産業支援課 (担当：堀田・杉本・中尾) TEL : 092-622-8486

----- 切り取らずにそのままFAX (092-622-6884) にてお申し込み下さい -----

事業者名					TEL	
					FAX	
所在地	〒					
申込担当者 氏名			部署等			連絡先
NO.	受講者氏名	ふりがな	性別	年齢	受講料合計	
1					¥ 5,500 × ____ 名 合計 ¥ _____	
2						
3						
4						
5						

※ お申込みいただいた情報は、本支援事業の運用以外では使用いたしません。