

# 悪の組織にモノを売れ！

～課題解決型・提案力UP研修のご案内～

課題解決策を提案せよ！

現状打破の思考力！



## 研修あらすじ

君はとある営業マン。  
ある時、営業先の首領から相談を受けた…

君なら何を  
提案(営業)  
するか？

世界征服を企む悪の組織！優秀な怪人達の作戦が光る！でも…

正義のヒーローが数々の作戦を阻止！次々に倒される怪人達…

首領「毎回、あと一步で正義のヒーローにやられてしまう…」

首領「こう作戦が失敗続きでは、軍資金も尽きてしまう…」

首領「倒されてばっかりで怪人の育成も大変だよ…」

この研修で、

- ・ 売するための業務分析
- ・ コミュニケーション技術
- ・ 実践的SWOT分析法
- ・ 課題解決型セールス演習

学び

提案力UP！  
(社会人基礎力)

セミナーの詳細や申込方法については裏面をご覧ください

# 課題解決型・提案力UP研修

## 講師・セミナー内容

人材育成×中央会 人材育成×中央会 人材育成×中央会 人材育成×中央会 人材育成×中央会

【講師】 林 幸一郎 氏



林幸一郎中小企業診断士事務所  
中小企業診断士

大学卒業後、人材ビジネス会社にて営業・コーディネーター・研修講師・営業所責任者を経験。営業所責任者として赤字拠点の黒字化に成功。

情報システム会社（東証1部）にて、ERPパッケージの営業を担当、受注利益全国1位、優秀営業スタッフ賞等を獲得。2013年より独立し、現在に至る。

【内容】 悪の組織にモノを売れ！

本研修では、入社から3年以内28歳以下の若手従業員を対象に、経済産業省が主唱しております、社会人基礎力の向上を目指し、若手従業員の人材育成・定着を支援することを目的に実施します。

1日目：業務分析、コミュニケーションスキル等  
2日目：課題解決型セールス演習等

研修を通して、悪の組織にある様々な課題に対するソリューション（解決策）を模索・検討し、悪の組織へ架空の提案書作成、提案営業（プレゼンテーション）を行うことで、課題発見力・状況把握力・創造力等の社会人基礎力の向上を図ります。

中央会 人材育成×中央会 人材育成×中央会 人材育成×中央会 人材育成×中央会 人材育成×中央会 人材育成×中央会 人材育成×中央会 人材育成×中央会 人材育成×中央会



日 時：1日目：平成26年2月13日(木)  
12:30～17:30 (懇親会17:45～)  
2日目：平成26年2月14日(金)  
9:00～12:00  
会 場：福岡県中小企業振興センター301会議室  
(福岡市博多区吉塚本町9番15号)  
対 象：原則、入社3年以内28歳以下の若手従業員  
参加料：無料 (懇親会は有料 3,000円)  
定 員：20名

セミナーは2日間の日程で実施します。

切り取らずにFAX(092-622-6884)にてお申し込み下さい。

会社・団体名	所在地		〒 -		
研修申込者	氏名：	／ 部署・役職：			
研修参加者	氏名：	／ 部署：	入社	年目	歳
TEL	FAX				
E-MAIL	@				
懇親会	1日目終了後の懇親会に参加を 希望する ・ 希望しない ※ 有料3,000円				

主催：福岡県中小企業団体中央会

(お問合せ先) 情報調査課：杉本 TEL:092-622-8794 FAX:092-622-6884

この印刷物は全国中小企業団体中央会補助事業「平成24年度補正 地域中小企業の人材確保・定着支援事業」の補助を受けて作成しました。